

В данном примере рассмотрим типовой механизм «Премирование». В нем потребуется заведение сегмента номенклатуры.

Приступим к примеру:

Создадим два условия.

Условие начисления премий по личным продажа...

Записать и закрыть

Еще ▾ ?

Группа условий:

...

Условие для начисления премий:

За объем продаж (сумма ▾)

Описание условия:

За объем продаж: 1 000 000,000

Наименование:

За объем продаж на сумму: 1 000 000 руб. ▾

Условие начисления премий по личным продажа...

Записать и закрыть

Еще ▾ ?

Группа условий:

...

Условие для начисления премий:

За объем продаж (сумма ▾)

Описание условия:

За объем продаж: 2 000 000,000

Наименование:

За объем продаж на сумму: 2 000 000 руб. ▾

В правиле расчета премий создадим группу совместного расчета «Максимум», что будет означать, что при расчета будет браться максимальное значение. Если достигнута планка 2000000, то будет она, если не будет достигнута, то 1000000.



## Правила расчета премий (создание группы)

Записать и закрыть

Максимум

Наименование:

Группа совместного расчета:

...

Вариант совместного расчета премий:

Минимум

☒ Максимум

Сложение

Далее зададим два правила.

5% от продажи на 1000000 сегмента «Брелки».

← → ★ Правила расчета премий

Создать Создать группу

Наименование

Максимум

Правило расчета премий (создание) \*

Записать и закрыть

Еще ?

Группа совместного расчета: Максимум

Общие сведения по правилу расчета премий

Способ расчета премий: Процент 5.00 %

Порядок округления: 0.01

Номенклатура сегмента: Брелки

Условия начисления премий

Правило применится если будут выполнены все условия.

Добавить

Еще

Условие начисления

За объем продаж на сумму: 1 000 000 руб.

Наименование:

Премия 10% от продаж номенклатуры сегмента Брелки (За объем продаж на сумм

10% от продажи на 2000000 сегмента «Брелки».

← → ★ Правила расчета премий

Создать Создать группу

Наименование

Максимум

Премия 5% от продаж номенклатуры сегмента Брелки (За объем продаж на сумму: 1 000 000 руб.)

Правило расчета премий (создание) \*

Записать и закрыть

Еще ?

Группа совместного расчета: Максимум

Общие сведения по правилу расчета премий

Способ расчета премий: Процент 10.00 %

Порядок округления: 0.01

Номенклатура сегмента: Брелки

Условия начисления премий

Правило применится если будут выполнены все условия.

Добавить

Еще

Условие начисления

За объем продаж на сумму: 2 000 000 руб.

Наименование:

Премия 10% от продаж номенклатуры сегмента Брелки (За объем продаж на сумм

Условия в правило мы подтянули те, что создали ранее. Оба правила в группе «Максимум».

←

→

☆ Правила расчета премий

Создать

Создать группу

+

Наименование

Максимум

Премиа 10% от продаж номенклатуры сегмента Брелки (За объем продаж на сумму: 2 000 000 руб.)

Премиа 5% от продаж номенклатуры сегмента Брелки (За объем продаж на сумму: 1 000 000 руб.)

Создадим положение о премировании с расписанием и подтянем в него правила.

←

→

☆ Положение о премировании РТ-00000001 от 01.01.2020 0:00:00

Провести и закрыть

?

×

Еще

?

Номер: РТ-00000001 от 01.01.2020 0:00:00

Период действия с: 01.01.2020 по: 31.01.2020

Параметры положения о премировании

Дополнительно

Комментарий

Вариант использования: Одно положение для всех магазинов

Использование для всех магазинов

Добавить

?

×

Еще

N

Правило расчета премий

1 Премиа 10% от продаж номенклатуры сегмента Брелки (За объем продаж на сумму: 2 000 000 руб.)

2 Премиа 5% от продаж номенклатуры сегмента Брелки (За объем продаж на сумму: 1 000 000 руб.)

Переходим к продажам. У пользователей должен быть проставлен корректно продавец.

Продадим брелков на 1500000.

☆

Продажа - Мазалова И. Л.

Меню (F10)

Поиск (F11)

Ред. строки (F4)

Возврат (F5)

Без передачи товаров (Shift + F10)

Бонусы (Shift + F3)

Наличные (F6)

Плат. карта (F7)

Сложная оплата (F8)

Всего: 1 500 000,00

Скидка: 0,00

К оплате: 1 500 000,00

Брелок (продавец: Мазалова И. Л.)

500 000,00 руб. x 3 = 1 500 000,00 руб.

| Продавец       | Номенклатура | Характеристика                  | Количество | Цена       | Сумма        | Остаток |
|----------------|--------------|---------------------------------|------------|------------|--------------|---------|
| Мазалова И. Л. | Брелок       | <характеристики не использую... | 3,000      | 500 000,00 | 1 500 000,00 | 24 968  |

Быстрые товары (Alt+F2)

Открыть ДЯ (Alt+F8)

Аннулировать чека (Alt+F6)

Продажа по заказу

Возврат без основания (Ctrl + R)

Дисконт. карта (Ctrl+F7)

Расчет скидки (Alt+F9)

Просмотр накоплений (Shift+F6)

Печать (Alt+F11)

Послед. слит чек (Alt+F12)

Заменить права (Alt+F4)

Внесение денег (Alt+F3)

Отложить текущ. чек (Alt+F5)

Штрихкод (Alt+F7)

Возврат последнего чека (Ctrl+Shift+R)

Замена карты (Ctrl+F11)

Ручные скидки (Shift+F8)

Отменить оплату бонусами (Shift+F5)

Печать пробитого чека (Shift+F11)

Отчет без гашения (Shift+F12)

Выход (F12)

Выемка денег (Ctrl+F3)

Продолж. чек (Ctrl+F5)

Ввод серий

Получить вес (Ctrl+F2)

Продавец (Ctrl+F4)

Управл. скидки (Ctrl+F9)

Подарочн. сертификаты (Ctrl+F8)

Пробить непробитый (Ctrl+F12)

Получить из ТСД (Shift+F7)

Гарантия (Alt+G)

Документ расчета

Акционные марки

Найти по наименованию

Доставка (Ctrl+F10)

Заказ покупателя

Акции

Сервис с БД (Shift+F10)

Выполнение планов продаж

Зарегистрировать клиента Бонусного сервиса





Найти карту клиента Бонусного сервиса

← →



Расчет премий по личным продажам (создание) \*


И ×

Провести и закрыть

Еще ?


Номер:  Дата: 31.01.2020 0:00:00  Магазин:  

Период расчета:   ?

Сотрудники (1)

Комментарий

Расчитать премии



| N | Сотрудник      | Сумма премии |
|---|----------------|--------------|
| 1 | Мазалова И. Л. | 75 000.00    |

Продадим брелков еще на 1000000.



Продажа - Мазалова И. Л.

|            |             |                  |              |                                    |                     |               |                  |                     |   |
|------------|-------------|------------------|--------------|------------------------------------|---------------------|---------------|------------------|---------------------|---|
| Меню (F10) | Поиск (F11) | Ред. строки (F4) | Возврат (F5) | Без передачи товаров (Shift + F10) | Бонусы (Shift + F9) | Наличные (F6) | Плат. карта (F7) | Сложная оплата (F8) | Всего:<br><div style="border: 1px solid black; padding: 5px; text-align: right; font-size: 1.2em;">1 000 000,00</div> |
|------------|-------------|------------------|--------------|------------------------------------|---------------------|---------------|------------------|---------------------|---|

Брелок (продавец: Мазалова И. Л.)




Скидка:  

0,00

К оплате:  

1 000 000,00

500 000,00 руб. x 2 = 1 000 000,00 руб.

| Продавец       |    | Номенклатура | Характеристика                  | Количество | Цена       | Сумма        | Остаток |
|----------------|---|--------------|---------------------------------|------------|------------|--------------|---------|
| Мазалова И. Л. |   | Брелок       | <характеристики не использую... | 2,000      | 500 000,00 | 1 000 000,00 | 25 044  |





[illegible]

← →

Расчет премий по личным продажам (создание) \*

ⓘ ×


Провести и закрыть





Еще -

?

Номер:

Дата: 31.01.2020 0 00:00 


Магазин: Магазин "Бытовая техника" ... 

Период расчета: 01.01.2020 - 31.01.2020 ... 

Сотрудники (1)

Комментарий

Расчитать премии



| N | Сотрудник      | Сумма премии |
|---|----------------|--------------|
| 1 | Мазанова И. Л. | 250 000.00   |

Итого продаж на 2500000. 250000 является 10% от данной суммы. Как видим, расчет 5% уже не действует, так как в силу вступило правило для 10%. Выполнилось правило с максимальным значением, а минимальное им вытолкнулось.

Рекомендуем создать настройку на тестовой базе (копии). Настроить и проверить необходимую схему на ней, прежде чем переносить на рабочую базу.